#### ごあいさつ

この度は、「黄金の味 焼肉ディスプレイコンテスト」にご応募いただき、誠にありがとうございました。 弊社並びにダイヤモンド・リテイルメディアとの共同選考のうえ、厳正なる審査をさせていただきました。 「ボリューム陳列コース | 「アイデア陳列コース | 「チェーンストアコース | 各コースの最優秀賞、優秀賞、 エバラ賞を選出いたしましたので、ここに発表、掲載させていただきます。

ご参加いただきました販売店様のご努力に敬意を表すとともに、当コンテストの趣旨をご理解いただき、 今後とも弊社製品の拡売に、より一層のご支援を賜りますよう、何卒よろしくお願い申しあげます。

エバラ食品工業株式会社

### ボリューム陳列コース (特設売場 (催事・エンド))

### 最優秀賞 賞金30万円

### 株式会社フィールコーポレーション フィールエクボ半田店様 (愛知県)

「お肉も野菜も おいしく いただきます!」と展開する売場は、豊富な商品ラインアップによって圧倒的なボリューム感です。ひな壇陳列とジャン ブルボックスを組み合わせた特徴的な陳列とオリジナル POP によるアピールで、お客さまの注目を集める売場になっています。



#### 受賞店様 インタビュー

株式会社フィールコーポレーション エクボ半田店

昨年は、アイデア陳列コースの最優秀賞を行なっています。 受賞させていただき、今回はボリューム陳列 コースにおいて最優秀賞をいただくことがで きました。非常に光栄なことであり、喜びも ひとしおです。高い評価をいただき、ありがと うございます。

当店は、催事スペースが広いことから、ボ リューム感のある陳列が可能です。さらに、「映 える POP」を意識しています。 どこからでも 目立ち、注目される売場づくりの工夫を常に

エバラさんの焼肉のたれは、売れ筋商品な ので安心して大量に陳列することができます。 需要期のゴールデンウィークと重なっているこ とから、定番の「黄金の味」シリーズをはじ めとして、「生姜焼のたれ」などの肉料理のた れやその他の商品も SKU を広げて陳列し、 ボリューム感のある売場をつくりました。お客 さまにとって、いつも買っている商品以外を 購入するきっかけとなります。



株式会社フィールコーポレーション エクボ半田店 店舗担当 エバラ食品 小野田 聡(左) 坂下 昇平(右)

フィールエクボのキャラクター「エクボ犬」 などをアイキャッチ POP として、「お肉も野菜 も おいしく いただきます!] というキャッ チフレーズとともに、アピールする売場は、ボ リューム感やアイテム数の豊富さと相まって、 多くのお客さまの目を引くこととなり、売上を 確保することができました。

コロナ禍で内食需要が伸びていますが、今 後は不透明です。最近は、ロングセラー商品 など、信頼と安心の商品が求められています が、このような「いつもの商品」だけでは売 上を伸ばすことは難しいと思います。 プラスオ ンのためには、新商品などを展開することが 重要になってきます。

新商品やアレンジメニュー提案など、プラ スオンを可能にできるきっかけとなるのが、ディ スプレイコンテストだと思います。

販促の施策として、スタッフのモチベーショ ンアップとして、お客さまの楽しい買物のため にと、さまざまな効果が期待できるコンテスト なので、今後も、積極的に参加して行きたい と考えています。

### 賞金20万円



#### 株式会社ホクノー ホクノー中央店様(北海道)

母の日をテーマに「お母さんへの感謝を込めて 愛のお肉フェア開 催!!」と訴求。レシピPOPと焼肉のたれや肉料理のたれを豊富に陳列 し、提案力のある「お肉パーティー」をアピールした売場です。



### 株式会社一号舘 一号舘 陽だまりの丘店様 (三重県)

満開の桜にあわせて「焼肉開き」と訴求し、「ガッツリお肉を食べよう!」 と展開。焼肉のたれとともに、「焼肉にもう1品」とビビンバの素など も陳列し、肉の楽しみ方を広げる売場です。

## エバラ賞 賞金10万円



株式会社タカラ・エムシー フードマーケットマム高松店様(静岡県)



株式会社スーパーバリュー



株式会社フィールコーポレーション 美浜店様 (愛知県)



クックマート可美店様(静岡県



株式会社 Α コープ西日本 A コープエルシィー店様(島根県)

#### アイデア陳列コース〈多箇所展開・関連陳列(催事・エンド・生鮮)〉

### 最優秀賞 賞金20万円

#### 株式会社マルイ マルイウエストランド店様 (岡山県)



店内にテントを張って、エバラの焼肉のたれで楽しむ BBQ を提案する 売場展開です。木炭や紙皿、割り箸、マシュマロ、飲料とキャンプに 必要なグッズや焼き台などを陳列した演出はリアリティーがあり、抜群。まさにお客さまの目を奪う売場になっています。さらに、メニューレシピ POP や小冊子を備えることで、「キャンプで BBQ を食べたい」と興味を喚起し、購買意欲を高める売場になっています。

## 受賞店様インタビュー

株式会社マルイ 販売部 ウエストランド店

インタビュー 販売マネージャー 池上 将史様

最優秀賞受賞の知らせを受けた時は驚きました。 なんとも言え ないうれしさです。 ありがとうございました。

今回は、「売る」というよりも「お客さまに楽しんでいただける売場づくり」を行いました。長引くコロナ禍にあって、屋外で楽しい休日を過ごしていただきたいとの思いを伝えるために考えたのが、

屋外キャンプでした。 店内に大型テントを り、キャンプの小さまは 「キャンプだ。BBQだ 「キャンプだ。BBQだ」 と思われたようで番なり の動きもはで画ったととも を申ばすこともが他参 といような演出したいと思います。



株式会社マルイ 販売部 ウエストランド店 販売マネージャー 池上 将史様(右) エバラ食品 今津 雅人

### 優秀賞 賞金10 加

#### 株式会社マルイ マルイ大福店様 (岡山県)



精肉売場の冷ケース上段での陳列をはじめ、ジャンブルケースや、デイリー商品売場での陳列など、より多くの来店客に訴求できる多箇所展開が行われました。メニュー提案となり、需要喚起につながる訴求力のある売場づくりになっています。

#### 株式会社 A コープ九州 A コープいまり店様(佐賀県)



地産地消で顧客の注目を集めるように「エバラ × 佐賀県産で黄金の味」 と訴求。佐賀牛をはじめ地元の野菜で楽しむ焼肉を提案しています。焼 肉のたれを豊富にラインアップすることで、いろいろな味わいを提案して いることもポイントです。

### エバラ賞 賞金5 茄



株式会社ホクノー ちびホク厚別 5 条店様



株式会社ウジエスーパー 飯野川店様 (宮城県)



株式会社ウジエスーパー 小野田店様



株式会社たけよし スーパーたけよし様



有限会社ケーワイカンパニー キッチンランド SUNSUN 様

#### チェーンストアコース 〈特設売場(催事・エンド・生鮮)〉(10店舗以上での応募。または、10店舗に満たない企業様は全店での参加)

### 最優秀賞 賞金20万円

## 株式会社サンベルクス様(東京都)



新習志野店様(千葉県)



五香元山店様(千葉県)

4月29日の「肉の日」とゴールデンウィークという焼肉需要が高まるこの時期に実施されるディスプレイコンテストであることから、毎回、全店で参加。エンドでの売場づくりを各店が工夫を凝らして実施しています。エンドでボリューム感を出し、視認効果を高める演出として、前方への張り出し陳列をはじめ、トップボードやのぼりなどの POP を活用することで、高さや動きが生まれるため、離れた位置からも目立つ売場になる演出が行われています。

コロナ禍で、内食需要が伸長していることもあり、焼肉のたれだけでなく、「生姜焼のたれ」や「やきとりのたれ」などの日常のメニューに活用できる商品も多彩にラインアップ。レシピとともに家庭応援メニューの一つとして提案型の展開が行われたことで、関連販売による客単価アップなど、売上アップに結びつく売場になっています。

# 受賞企業様インタビュー

### 株式会社サンベルクス グロサリー商品部 バイヤー **小俣 和之**様

昨年に続いて3回目の最優秀賞受賞となりました。高い評価をいただき、ありがとうございました。全店参加で、各店のスタッフが慢心せずに、チャレンジ精神でよりよい売場づくりに取り組んだ結果ということもあり、とてもうれしいです。

エバラさんの「黄金の味」などの焼肉のたれは、弊社の焼肉のたれ部門で売上 No.1 の商品です。加えて、コンテスト期間が 4月29日の「肉の日」とゴールデンウィークの焼肉需要がピークとなる時期での実施なので、参加しやすく、売上確保の施策として最適なため、毎年積極的に取り組んでいます。

今回は、焼肉などのごちそうやパーティーメニューだけでなく、コロナ禍で伸長している内食需要にあわせて、「生姜焼のたれ」や「やきとりのたれ」など、日頃のメニューやおつまみなどを提案できる商品ラインアップを実施しました。

売れ筋の「黄金の味」の陳列ボリューム ためには、調味料としての活用があります。

を高めて注目を集め、目につきやすい上段に「生姜焼のたれ」や「やきとりのたれ」を並べることで、お客さまに気づきを与えられるような工夫を行いました。その結果、「生姜焼のたれ」と豚肉の売上が好調で、単品で前年比 120%の伸長となりました。

また、家庭調理頻度が上昇し、調味料は容量の多いタイプの支持が高まっていることを受け、「黄金の味」のメインを昨年の210gから今年は480gに切り替えました。これがお客さまに受け入れられ、全体の単価を上げることにつながっています。世の中の状況とお客さまの意識変化に対応することの重要さを再認識しています。このような商品展開などを試すことや、お客さまに提案するよい機会になるのもディスプレイコンテストのメリットだと考えています。

今後は、家庭内で焼肉のたれの消費を拡 大することがポイントだと考えています。その ためには、調味料としての活用があります。



株式会社サンベルクス グロサリー商品部 バイヤー 小俣 和之様

焼肉のたれを活用したアレンジレシピや簡単 調理レシピの提案です。私どもだけでは難し いこともあるので、エバラさんと一緒になって 取り組んでいければと思っています。

コンテストは、スタッフの陳列技術の向上 やモチベーションアップにつながります。今 後も、ディスプレイコンテストに挑戦すること で、お客さまへの提案力のある売場づくりを 積極的に行うために参加して行きたいと考え ております。

### 賞金10万円

### スーパーサンシ株式会社様 (三重県)



いくわ店様 (三重県)



こもの繁盛店様

### 株式会社フーズマーケットホック様(島根県)



皆生店様 (鳥取県)



夜見店様 (鳥取県)

株式会社野嵩商会様

(沖縄県)

### 賞金5万円

株式会社リオン・ドール コーポレーション様(福島県)



坂下店様(福島県)

www.minimus

加茂店様(新潟県)





野見山店様 (愛知県)

株式会社松源様 (和歌山県)



吉備店様(和歌山県)



星田店様(大阪府)

#### 株式会社ニッコー様 (大阪府)



東山店様(大阪府)





















必須対象商品





















#### 審査員



エバラ食品工業株式会社 代表取締役社長

取締役 営業部門担当

取締役 クリエイティブ部門及び製造部門担当 今田 勝久 (後列中左) 執行役員 営業統括本部長

執行役員 営業本部長(家庭用) 執行役員 クリエイティブ本部長

清水 憲一(後列左)

森村 剛士 (前列中) 近藤 康弘 (前列右)

二條 達也 (後列中右)

長野 浩一 (後列右)

株式会社ダイヤモンド・リテイルメディア 代表取締役社長 平井 俊之 (前列左)